



# Mission n°4

Création, acquisition ou cession  
d'entreprises.

## Financer la création et le développement, réussir la transmission

La création, le développement par croissance externe, la cession de votre entreprise sont des opérations complexes.

Nos spécialistes vous accompagnent pour préparer, négocier et suivre le bon déroulement de toutes ces opérations importantes. En liaison avec vos conseils quotidiens et nos correspondants, nous constituons et pilotons l'équipe pluridisciplinaire qui vous assistera, nous identifions les investisseurs et partenaires avec qui vous réussirez.

### Assistance à la création :

- Préparation du business plan : prévisions financières
- Financements : support à l'obtention des premiers financements

### Croissance externe :

- Etude préalable : prise de connaissance des documents de présentation de l'opération, des comptes annuels et prévisions disponibles. Analyse des risques et de la valeur, rapport sur l'opportunité de poursuivre
- Négociation et financement : confirmation de l'évaluation, plan de financement, négociation de l'acquisition, montage financier (capital investisseurs, ...)
- Due Diligence
- Suivi : application des clauses d'informations, complément de prix, garanties

### Cession d'une entreprise :

- Préparation de la vente : évaluation de l'entreprise, définition des modalités de l'opération, dossier de présentation, assistance à la recherche et au choix de l'acquéreur
- Réalisation : assistance à la négociation, accompagnement de la due diligence
- Suivi : veille sur les informations à recevoir, complément de prix et garanties

